



Обзор

Рибейтная программа Dell™ Superheroes проводится совместно с корпорацией Intel®. Она предназначена для вознаграждения реселлеров и дистрибуторов за продажу продукции Dell – чем больше вы продаете определенных продуктов Dell, которые вы приобретаете у авторизованного дистрибутора Dell, включая продукты на базе процессоров Intel® – настольные компьютеры и ноутбуки Dell Vostro™, а также серверы Dell PowerEdge™, настольные компьютеры OptiPlex™, ноутбуки Latitude™, рабочие станции Precision™, системы хранения данных EqualLogic™ и PowerVault™, тем больше вы получаете баллов. Вы также будете получать баллы за приобретение набора Microsoft® Reseller Option Kit (ROK).

Приз также будет присуждаться одному дистрибутору из каждой участвующей страны.
Для участия дистрибуторам потребуется принять условия.

Программа действует с 6 августа 2012 г. по 2 ноября 2012 г. включительно.

Условия участия

Если вы еще не зарегистрировались на партнерском портале PartnerDirect, то это необходимо сделать в первую очередь. После того как вы будете приняты в качестве партнера со статусом Authorised Distributor или Registered Partner, вам потребуется зарегистрироваться для участия в рибейтной программе Superheroes. Чтобы принять участие в схеме, достаточно войти на портал PartnerDirect и выполнить указания на экране.

Если вы являетесь партнером со статусом Registered Partner, обязательно обновите свой профиль. В частности, укажите свой адрес – в некоторых случаях это может оказать решающее действие на ваши шансы выиграть*.

Поездка в прекрасный Будапешт, предлагаемая в качестве приза

Эта призовая поездка представляет собой три удивительных дня в шикарном пятизвездочном отеле Boscolo Budapest Hotel. Вместе со своим спутником вы сможете отдохнуть и познакомиться с красотами и культурными достопримечательностями очаровательной столицы Венгрии. Поездка включает:

- перелет;
- трансфер;
- проживание с полупансионом;
- три обеда.

Приз – сказочно роскошный отдых – будет присужден пяти лучшим реселлерам и одному дистрибутору из каждой страны (России*, Турции, Израиля, Южной Африки, Марокко, Нигерии, Объединенных Арабских Эмиратов, Королевства Саудовской Аравии и Украины). То есть всего 55 удивительных призов.

Призами, присуждаемыми в рамках этой программы, необходимо воспользоваться строго с 21 по 24 февраля 2013 года**.

* Dell Products, 2012. Dell, логотип Dell, Dell Vostro, Precision, EqualLogic, Latitude, OptiPlex, PowerEdge и PowerVault являются зарегистрированными или незарегистрированными товарными знаками корпорации Dell в США и других странах. Все права защищены. Ultrabook, Celeron, Celeron Inside, Core Inside, Intel, логотип Intel, Intel Atom, Intel Atom Inside, Intel Core, Intel Inside, логотип Intel Inside, Intel vPro, Itanium, Itanium Inside, Pentium, Pentium Inside, vPro Inside, Xeon и Xeon Inside являются товарными знаками корпорации Intel в США и/или других странах. Microsoft является товарным знаком или зарегистрированным товарным знаком корпорации Майкрософт в США и/или других странах. *Россия разделена на пять регионов – два лучших реселлера будут выбраны в Центральном регионе и по одному в Северо-Западном регионе, Приволжье, Южном регионе и юге Кавказа, регионе Урала и Сибири и Дальневосточном регионе. Проверяйте об изменениях своих партнеров на портале PartnerDirect. **Не подлежат обсуждению.

www.dell.com/partnerdirect



PartnerDirect



Часто задаваемые вопросы



Как можно принять участие?

Чтобы принять участие в новой рибейтной программе на основе данных о продажах, необходимо следующее.

- Зарегистрироваться на партнерском портале Dell PartnerDirect и получить подтверждение своего статуса Authorised Distributor или Registered Partner.
- Принять условия проведения рибейтной программы этого квартала на партнерском портале PartnerDirect.
- Убедиться, что у вашего дистрибутора Dell Authorised Distributor (у которого вы приобретаете продукцию Dell) имеется ваш уникальный ID-номер партнера Dell и он указан в отчете о продажах, переданном дистрибутором в корпорацию Dell, напротив соответствующих позиций продуктов.

Что такое ID-номер партнера Dell?

ID-номер партнера Dell – это уникальный номер вашей компании, по которому корпорация Dell может идентифицировать вас как своего партнера, отслеживать информацию, а также приглашать к участию в основных программах для каналов сбыта. ID-номер партнера Dell можно увидеть сразу при входе на партнерский портал PartnerDirect – он отображается в профиле приветствия на главной странице портала.

Где проводится программа?

Реализация программы была начата в следующих странах: Россия, Турция, Израиль, ЮАР, Марокко, Нигерия, ОАЭ, Саудовская Аравия и Украина.

Можно ли получить баллы за прошедший период?

Нет, условия участия в программе не позволяют претендовать на получение вознаграждения за предыдущие периоды. Поэтому важно убедиться, что Dell Authorised Distributor указал ваш действующий ID-номер партнера Dell в своих еженедельных отчетах.

Какие продукты необходимо продать, чтобы получить баллы?

Настольные компьютеры и ноутбуки Dell Vostro на базе процессоров Intel®, серверы PowerEdge, настольные компьютеры OptiPlex, ноутбуки Latitude, рабочие станции Dell Precision, а также системы хранения данных EqualLogic и PowerVault и набор Microsoft ROK.

Сколько баллов начисляется за каждый продукт?

Настольные компьютеры Vostro

10 баллов (коэффициент 1.0)
за продажу Vostro 260 и 270

15 баллов (коэффициент 1.5)
за продажу Vostro 360

20 баллов (коэффициент 2.0)
за продажу Vostro 470

Ноутбуки Vostro

20 баллов (коэффициент 2.0)
за продажу определенных моделей

Настольные компьютеры OptiPlex

15 баллов (коэффициент 1.5)
за продажу определенных моделей

20 баллов (коэффициент 2.0)
за продажу определенных моделей

Ноутбуки Latitude

40 баллов (коэффициент 4.0)
за продажу определенных моделей

60 баллов (коэффициент 6.0)
за продажу определенных моделей

Рабочие станции Dell Precision

80 баллов (коэффициент 8.0)
за продажу настольных компьютеров

100 баллов (коэффициент 10.0)
за продажу ноутбуков

Серверы PowerEdge

20 баллов (коэффициент 2.0)
за продажу определенных моделей

30 баллов (коэффициент 3.0)
за продажу определенных моделей

40 баллов (коэффициент 4.0)
за продажу определенных моделей

Системы хранения данных EqualLogic

100 баллов (коэффициент 10.0)

Системы хранения данных PowerVault

40 баллов (коэффициент 4.0)
за продажу определенных моделей

80 баллов (коэффициент 8.0)
за продажу определенных моделей

Набор опций для реселлера Microsoft (ROK)

30 баллов (коэффициент 3.0)
за продажу определенных позиций

Что такое Microsoft Reseller Option Kit?

Microsoft Reseller Option Kit (ROK) – это более быстрый и удобный способ распространения программного обеспечения, который позволяет заказывать серверное программное обеспечение Microsoft отдельно от оборудования марки Dell.

Программное обеспечение ROK настроено и сертифицировано для использования на серверах Dell и включает специальные инструменты для установки и поддержки, позволяющие проще создавать высокопроизводительные серверные решения.

Кто может принять участие в программе?

После регистрации и принятия условий на портале PartnerDirect в схеме могут участвовать все партнеры со статусом Authorised Distributor и Registered Partner из России, Турции, Израиля, ЮАР, Марокко, Нигерии, ОАЭ, Саудовской Аравии и Украины.

Как можно зарегистрироваться?

Просто перейдите на портал PartnerDirect и зарегистрируйте свои данные.

Если вы являетесь партнером со статусом Registered Partner, обязательно обновите свой профиль. В частности, укажите свой адрес – в некоторых случаях это может оказать решающее действие на ваши шансы выиграть*.

Каковы критерии принятия партнеров для участия?

Мы рассматриваем заявление каждого реселлера отдельно – достаточно ввести данные на портале PartnerDirect – и оцениваем вашу пригодность.

Где можно ознакомиться с условиями?

Полный перечень условий можно найти на партнерском портале PartnerDirect. Эти данные периодически обновляются, поэтому имеет смысл следить за изменениями.

Все ли могут принимать участие в схеме?

Нет, участие могут принять только дистрибуторы и реселлеры, зарегистрировавшиеся на портале PartnerDirect и принявшие условия.

Каковы изменения в правилах для России?

Россия разделена на пять регионов – один лучший дистрибутор и два лучших реселлера будут выбраны в Центральном регионе и по одному дистрибутору и реселлеру в Северо-Западном регионе, Приволжье, Южном регионе и юге Кавказа, регионе Урала и Сибири и Дальневосточном регионе.



PartnerDirect

